

Fondsenwerving

Fondsenwerving: hoe werkt het?

Elk fonds heeft zijn eigen focus. Waar het ene fonds investeringen op lokaal niveau prefereert, richt het andere zich op landelijke projecten. Het is dus belangrijk om met het juiste fonds op de juiste manier in contact te komen. Een realistische selectie in combinatie met de juiste toon is een eerste voorwaarde om elkaar te vinden. Verder wil een fonds natuurlijk weten waarmee het in zee gaat: of het affiniteit heeft met het doel van uw organisatie en of het met een non-profitorganisatie te maken heeft. Transparantie voor wat betreft eigen kapitaal, statutaire doelstelling en bestuursamenstelling is dan ook van groot belang.

Zorgvuldige aanvraag

- Een aanvraag moet u zorgvuldig indienen. Na de eerste selectie is het aan te raden telefonisch contact op te nemen met het desbetreffende fonds en informatie op te vragen over de doelstelling en de voorwaarden waaraan u moet voldoen. Hierbij geeft u kort en bondig aan:
 - hoe het project eruit gaat zien;
 - wat de achtergrond van het project is;
 - waarom u het project wilt uitvoeren; en
 - waarom u juist van dit fonds een investering wilt.

Kortom, u geeft iets meer informatie over uw organisatie en een beknopte financiële indruk. Het telefonisch contact biedt ook een eerste kans op profilering en op het wegnemen van eventuele onduidelijkheden of misverstanden. Dit betekent dat u duidelijk moet zijn in hetgeen u verwacht van het fonds. Vaak maken fondsen niet kenbaar hoeveel ze investeren. Sommige fondsen werken echter wel met vaste bedragen als investering. In zo'n geval is het raadzaam om niet meer te vragen; don't push your luck!

Fondsenwerving

Aanvraag indienen

Ga na of de door het fonds gestelde voorwaarden niet al te veel beperkingen opleveren voor uw organisatie. Is dit voortraject doorlopen, dan kunt u de aanvraag indienen. Soms beschikt een fonds hiervoor over een standaard aanvraagformulier. Bij andere fondsen is het gebruikelijk dat u zelf een aanvraag opstelt en indient.

Let op!

- Er is vaak een wachttijd bij fondsen. Veel fondsen willen niet dat u alvast begint met het project voordat zij een uitspraak hebben gedaan. Projecten die al gestart zijn, komen over het algemeen niet in aanmerking voor financiering. Schrijf een fonds dus ruim van tevoren aan.
- Fondsen financieren over het algemeen liever geen personele kosten.
- Een fonds wil graag duidelijk zichtbaar zijn als financier in uw activiteiten en uitingen (logo, partnerschap).